



DEIN PARTNER FÜR
SPITZENLEISTUNG

ALLTRUCKS
TRUCK & TRAILER SERVICE



Du möchtest kreativ in einem jungen, innovativen und stark expandierenden Unternehmen mitarbeiten? Als unternehmerisch denkende Person möchtest Du Dich mit Deinen Ideen und Vorstellungen in unserer Dienstleistungsbranche verwirklichen? Wir, die Alltrucks GmbH und Co. KG, sind ein Gemeinschaftsunternehmen der drei führenden Automobil- und Nutzfahrzeugzulieferer Bosch, Knorr-Bremse und ZF. Als Systemzentrale mit Sitz in München unterstützen wir unsere aktuell 700 Werkstattpartner in 14 europäischen Ländern mit effizienten Lösungen und Dienstleistungen rund um das Thema Nutzfahrzeugservice.

Zur Verstärkung unseres Außendienst-Teams suchen wir für das Gebiet **Baden-Württemberg** und **Schweiz** einen

Systemberater Nutzfahrzeug Konzeptvertrieb im Außendienst (M/W/D)

Deine Aufgaben sind:

- Persönliche Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Werkstattnetzwerkes in der jeweiligen Region
- Gewinnung neuer Nutzfahrzeug-Werkstattpartner
- Darstellung unserer Dienstleistungen und Kooperationen
- Vorstellung neuer Konzepte, z. B. für Flotten
- Analyse der Potentiale im Vertriebsgebiet
- Vorstellung von bestehenden und neuentwickelten Dienstleistungen und Produkten mit Umsatzverantwortung
- Unterstützung bei der Entwicklung neuer Dienstleistungen
- Teilnahme an Partnertreffen und Messen sowie Durchführung regionaler Events

Dein Profil:

- Erfahrung in der Vermarktung von Dienstleistungen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Nutzfahrzeug Branche
- Einen hohen Anteil an Eigeninitiative und Organisationstalent
- Technisches sowie kaufmännisches Verständnis, das Du in der Praxis bereits eingesetzt hast
- Strukturiertes und zielstrebiges Arbeiten zeichnet Dich aus
- Hohe Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit sind für Dich selbstverständlich
- Erfolg motiviert Dich
- Reisebereitschaft sowie Führerschein Klasse B sind zwingend notwendig
- Gute EDV-Kenntnisse (MS Office)

Wir bieten:

- Einen unbefristeten Festanstellungsvertrag
- Ein attraktives Vergütungspaket mit Dienstfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Wahrnehmung der Tätigkeit vom Home-Office aus
- Ein starkes, kundenorientiertes Team
- Schnell entwickelndes und expandierendes Unternehmen mit Sitz in München
- Eigene Gestaltungsmöglichkeiten, eigenverantwortliche und selbständige Arbeitsweise
- Umfangreiche fachliche Weiterbildung
- Start-Up Mentalität mit flachen Hierarchien

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins. Bitte sende diese an: jobs@alltrucks.com

Du hast Fragen zum Bewerbungsprozess?

Dann wende dich gerne an Herrn Peter Ortmann, Vertriebsleiter DACH

E-Mail: peter.ortmann@alltrucks.com

Telefon: +49 170 3744705