

Du möchtest Teil eines internationalen Teams sein und deine Ideen in innovative und spannende Projekte und Dienstleistungen für den Nutzfahrzeubereich einbringen? Wir, die Alltrucks GmbH und Co. KG, sind ein Gemeinschaftsunternehmen der drei führenden Automobil- und Nutzfahrzeugzulieferer Bosch, Knorr-Bremse und ZF. Als Systemzentrale mit Sitz in München unterstützen wir unsere aktuell 700 Werkstattpartner in 14 europäischen Ländern mit effizienten Lösungen und Dienstleistungen rund um das Thema Nutzfahrzeugservice für eine nachhaltige Stärkung im Wettbewerb und Bewältigung der technologischen und unternehmerischen Herausforderung der Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Außendienst-Teams suchen wir für das Gebiet DE Süd und Österreich einen

Systemberater Nutzfahrzeug Konzeptvertrieb im Außendienst (M/W/D)

Deine Aufgaben sind:

- Persönliche Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Werkstattnetzwerkes im Vertriebsgebiet
- Akquisition neuer Nutzfahrzeug-Werkstattpartner
- Präsentation und Darstellung des Mehrwertes unserer Dienstleistungen und Kooperationen
- Präsentation und Darstellung eines neuen Konzeptes für Flotten
- Verfolgung von Werkstattpotentialen und Akquisitionstatus im Vertriebsgebiet
- Verkauf von bestehenden und neuentwickelten Dienstleistungen und Produkten mit Umsatzverantwortung
- Unterstützung bei der Entwicklung neuer Dienstleistungen
- Teilnahme an Partnertreffen und Messen sowie Durchführung regionaler Events

Dein Profil:

- Erfahrung in der Vermarktung von Dienstleistungen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Nutzfahrzeug Branche
- Einen hohen Anteil an Eigeninitiative und Organisationstalent
- Technisches sowie kaufmännisches Verständnis, das Sie in der Praxis bereits eingesetzt haben.
- Strukturiertes und zielstrebiges Arbeiten zeichnet Sie aus
- Hohe Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit sind für Sie selbstverständlich
- Erfolg motiviert Sie
- Reisebereitschaft sowie Führerschein Klasse B sind zwingend notwendig
- Gute EDV-Kenntnisse (MS Office)

Wir bieten:

- Einen unbefristeten Festanstellungsvertrag
- Ein attraktives Vergütungspaket mit Geschäftsfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Wahrnehmung der Tätigkeit vom Home-Office aus
- Ein starkes, kundenorientiertes Team
- Schnell entwickelndes und expandierendes Unternehmen mit Sitz in München, gegründet als Joint Venture der führenden Automobilzulieferer Bosch, Knorr-Bremse und ZF
- Eigene Gestaltungsmöglichkeiten, eigenverantwortliche und selbständige Arbeitsweise
- Umfangreiche fachliche Weiterbildung
- Start-Up Mentalität mit flachen Hierarchien

Interessiert? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermin. Bitte sende diese an: jobs@alltrucks.com

Du hast Fragen zum Bewerbungsprozess?

Dann wende dich gerne an Herrn Peter Ortmann, Vertriebsleiter DACH

peter.ortmann@alltrucks.com

+49 170 3744705