



Die **Alltrucks GmbH und Co. KG** ist ein Gemeinschaftsunternehmen der drei weltweit führenden Automobil- und Nutzfahrzeugzuliefer-Unternehmen Bosch, Knorr-Bremse und ZF, mit Sitz in München. Als Systemzentrale bieten wir unseren angeschlossenen Werkstätten Full-Service-Dienstleistungen rund um die markenübergreifende Wartung und Reparatur von Nutzfahrzeugen. Unter der Marke Alltrucks wird unter anderem ein einheitliches Erscheinungsbild, Hotline, technische Trainings und Informationen, Werkstattausrüstung, kaufmännische Unterstützung und Qualitätsmanagement angeboten.

Zur Verstärkung unseres kompetenten Außendienst-Teams suchen wir für das Gebiet West Nordrhein-Westfalen, westliches Niedersachsen und Schleswig Holstein einen

Systemberater (m/w)

Nutzfahrzeug Konzeptvertrieb im Außendienst

Es erwarten Sie folgende Herausforderungen:

- Akquisition neuer Nutzfahrzeug-Werkstattpartner
- Persönliche Betreuung und Weiterentwicklung der Werkstattpartner
- Kaufmännische und technische Beratung der Werkstattpartner
- Vereinbarung und Durchführung von ergebnisorientierten Partnergesprächen
- Verfolgung von Werkstattpotentialen und Akquisitionstatus im Vertriebsgebiet
- Verkauf von Dienstleistungen und Produkten (u.a. EDV-Leistungen, Außengestaltungen, Werbebeilagen, Hotline, Training) mit Umsatzverantwortung
- Unterstützung bei der Entwicklung neuer Dienstleistungen
- Teilnahme an Partnertreffen und Messen sowie Durchführung von regionalen Partnertreffen (u.a. abendliche Werkstattstammtische)

Was sollten Sie mitbringen:

- Ein abgeschlossenes Studium oder alternativ eine abgeschlossene Ausbildung zum Beispiel zum/zur Groß- und Außenhandelskaufmann/-frau mit entsprechender praktischer Erfahrung oder Ausbildung im Nutzfahrzeugbereich
- Mindestens fünf Jahre Vertriebserfahrung mit Außendiensttätigkeit oder alternativ Quereinsteiger mit entsprechendem Nutzfahrzeug Hintergrund
- Technisches Verständnis, Kenntnis der Werkstattkonzepte und Kfz-Partner (Nutzfahrzeugindustrie) wünschenswert
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Kundenorientierung
- Eigenverantwortliches, strukturiertes und selbständiges Arbeiten
- Unternehmerisches Handeln und Denken
- Ziel- und ergebnisorientiertes Handeln
- Gute EDV-Kenntnisse (MS Office)

Was wir Ihnen bieten:

- Einen unbefristeten Festanstellungsvertrag
- Ein attraktives Vergütungspaket mit Geschäftsfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Wahrnehmung der Tätigkeit vom Home-Office aus
- Ein innovatives Team
- Ein Unternehmen mit den drei weltweit führenden Automobil- und Nutzfahrzeugzuliefer-Unternehmen Bosch, Knorr-Bremse und ZF als Gesellschafter
- Eigene Gestaltungsmöglichkeiten, eigenverantwortliche und selbständige Arbeitsweise
- Umfangreiche Schulung und fachliche Weiterbildung
- Flache Hierarchien

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie bitte **per E-Mail** Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen direkt an die von uns beauftragte Personalberatung: **IRC International Recruitment Company Germany GmbH Löwengrube 10, 80333 München. Ansprechpartner: Herr Feichtmeier.** E-Mail: mfeichtmeier@ircgmbh.de / Telefon: 08999018490, www.ircgmbh.de.

Weitere Informationen über uns finden Sie auf unserer Homepage www.alltrucks.com